

Handel im Wandel

Sie wollen und können mehr als ein Produkt verkaufen. Sie erkennen Kundenbedürfnisse, wollen beraten, gezielt Produkte und Dienstleistungen anbieten und dabei Ihre Kunden und Ihr eigenes Unternehmen ständig weiter entwickeln? Sie sind Macher und Coach. Sie sehen Perspektiven statt Blockaden? Dann sind Sie richtig als:

Leiter/in Verkauf und New Business Grafischer Handel + Dienstleistungen

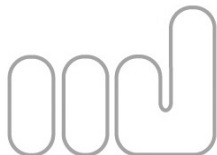
Das inhabergeführte Unternehmen in NRW ist in speziellen Segmenten für die Druck- und Verpackungsbranche seit Jahrzehnten international erfolgreich. Mit 10 Mitarbeitern werden Produkte z.T. selbst entwickelt und gehandelt, die im Druckprozess einen hohen Stellenwert haben. Mit den Veränderungen der Märkte muss auch das Unternehmen sich wandeln. Als Verkaufsleiter stabilisieren und erweitern Sie aktiv das bestehende internationale Geschäft mit namhaften Kunden aus der Druckindustrie und entwickeln mit dem Management, zu dem Sie gehören, Ideen für bestehende und neue Märkte und setzen sie um.

Es gibt für Sie dabei sehr reizvolle persönliche Entwicklungsperspektiven!

Sie verstehen viel von Prozessen in der Druckindustrie (z.B. Offset, Tiefdruck), sind technik-affin und können Menschen überzeugen.

Sie beherrschen die englische Sprache und reisen gerne.

Schicken Sie Ihren Lebenslauf und schreiben Sie direkt an Herrn Michael Dömer, was Sie antreibt. Er meldet sich bei Ihnen. Absolute Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.



Michael Dömer

Unternehmensberatung

Personalberatung

Management-Coaching

21514 Güster/HH, Am Moorweg 28

Tel.: +49-(0)41 58 / 88 210

E-Mail: doemer@doemer-ub.de